

Kein anderes Unternehmen verfügt über soviel Erfahrung im Bereich Unterhaltungselektronik wie Sony. Seit Jahrzehnten bieten wir professionelle und Business-Lösungen, deren innovative Technologie und Zuverlässigkeit unübertroffen bleibt. Jetzt bietet Ihnen Sony Financial Services flexible, neuartige Finanzierungsmodelle, damit die aktuellsten Produkte, Leistungen und Lösungen von Sony stets erschwinglich bleiben.

Das Ziel von Sony Financial Services besteht darin, ein möglichst breit gefächertes und konkurrenzfähiges Angebot finanzieller Leistungen zur Verfügung zu stellen, wobei unsere besondere Aufmerksamkeit stets der für Sony typischen Qualität, Innovationskraft und Kundenorientierung gilt.

Dies bedeutet für Sie, dass Sie von Sony eine nahtlose, vollständig umfassende Lösung erhalten – inklusive Hardware-Technologie, Software, Serviceleistungen, Support und Finanzierungsangebot. Die Lösungen von Sony Financial Services stehen sowohl unseren Direktkunden als auch den Kunden unserer Partner im Sony-Händlerverbund zur Verfügung.

Durch die innovativen und flexiblen Finanzierungsangebote und Leistungen von Sony Financial Services bleibt Ihr Geschäft jederzeit auf dem neuesten Stand der Technik, und damit der Konkurrenz immer einen Schritt voraus.



Einfach, Flexibel und Innovativ

Das bieten unsere Finanzierungslösungen:

- Kundenfreundliche, unbürokratische Prozesse
- Schnelle Abwicklung
- Anpassung an individuelle Finanzierungs- und Budgetgegebenheiten
- Verträge mit bis zu 5 Jahren Laufzeit und flexiblem Zahlungstakt: monatlich, vierteljährlich oder jährlich
- Flexible Zahlungsmodalitäten (saisonabhängige, verzögerte, schrittweise oder gestufte Zahlung)
- Finanzierung der gesamten Lösung (Hardware, Software und Serviceleistungen von Sony und Drittanbietern)
- Skalierbare und erweiterbare Finanzierungslösungen bei Upgrades und neu entwickelten Technologien
- Nachvollziehbare, vorteilhafte Vertragsbedingungen (inklusive Optionen bei Vertragsende)

Ihr Vorteil

- Kalkulierbarkeit der Gerätekosten im Vergleich zu voraussichtlichen Einnahmen oder Ersparnissen
- Schnelles Erreichen der Gewinnschwelle und der Investitionsrendite
- Optimierung des Cash-flows
- Fortschritt trotz Budgetbeschränkungen
- Die Geschäftsbilanz wird nicht durch den Erwerb von Anlagen beeinträchtigt
- Flexible Eigentumsregelungen
- Gesamtlösungen zu Gesamtpreisen
- Flexible und skalierbare Finanzierung
- Geringere Total Cost of Ownership
- Geringeres Veralterungsrisiko
- Kontinuität bestehender Kreditbedingungen

Im Folgenden einige der am häufigsten gestellten Fragen und Antworten zum Thema Finanzierungshilfe

• WAS GENAU VERSTEHT MAN UNTER GERÄTEFINANZIERUNG?

Kurz gesagt handelt es sich dabei um einen Vertrag über die Verwendung eines bestimmten Gegenstandes (oder mehrerer Gegenstände) für einen bestimmten Zeitraum (üblicherweise 24 – 60 Monate) zu einer regelmäßig zu zahlenden Summe, die im Vorhinein vereinbart wird. Beim Leasing handelt es sich um eine bestimmte Finanzierungsart. Das Eigentumsrecht der zugrundeliegenden Vermögensgegenstände hängt von den Anforderungen des Kunden ab.

• WAS FÜR FIRMAN NEHMEN EINE FINANZIERUNG IN ANSPRUCH?

Alle möglichen Unternehmen, angefangen von großen internationalen Firmen bis hin zu kleineren Familienunternehmen sowie Selbständige, nutzen die Gerätefinanzierung als eine Möglichkeit, Geräte zu erwerben, die sie für einen produktiven, erfolgreichen Betrieb benötigen.

• WARUM SOLLTEN UNTERNEHMEN GERÄTE LEASEN?

Kein Unternehmen zahlt seinen Mitarbeitern das Gehalt im Voraus, sondern dann, wenn eine Leistung erbracht wurde. Ebenso sollte es mit einem Gerät oder einer Technologie sein. Durch diese Finanzierungsmethode können Kunden dann zahlen, wenn sie die Geräte benutzen, und nicht vorher.

• WAS IST DER GRÖSSTE VORTEIL EINER FINANZIERUNG?

Dies hängt von Ihrem Unternehmen ab. Zweifelsohne verbessert ein Leasing den Cash-flow, hilft bei der Budgetplanung sowie bei der Erstellung von Prognosen. Zudem werden unter Umständen auch Steuervorteile erzielt. Unsere Kunden sehen häufig die Möglichkeit, Betriebskapital freizusetzen oder zu erzeugen, als einen der wichtigsten Faktoren in der Entscheidung, ob Leasing in Anspruch genommen werden soll.

• WAS KANN MIT SONY FINANCIAL SERVICES FINANZIERT WERDEN?

SFS hat mehrere Angebote für Sie parat, die Ihnen eine nahtlose, voll integrierte Technologielösung bieten. Über Sony Financial Services können Hardware/Software, Serviceleistungen und Support, egal ob von Sony oder Drittanbietern, sowie Sony-Lösungen finanziert werden. Und bei all dem hilft Ihnen ein einziger Ansprechpartner weiter.

• WAS GESCHIEHT, WENN SICH MEINE ANSPRÜCHE IM LAUF DER FINANZIERUNGSPERIODE ÄNDERN?

Dank unserer flexibel gehaltenen Vereinbarungen können wir mit den sich ständig verbessernden Hardware- und Software-Produkten, die dem Geschäftsanwender angeboten werden, Schritt halten. Wir können Ihr System erweitern, Komponenten austauschen oder aktualisieren. Dazu ist in der Regel nicht mehr als eine Anpassung der Zahlung erforderlich.

• WAS GESCHIEHT BEI VERTRAGSENDE?

Was zu Vertragsende geschieht, liegt ganz bei Ihnen und ist im Einzelnen im Vertrag festgehalten. In unseren Verträgen sind klare, wettbewerbsfähige Regelungen bezüglich der Möglichkeiten, was am Ende des Vertrages geschehen kann, enthalten. Diese Möglichkeiten hängen von der von Ihnen geforderten Finanzierungsart ab.

• WOHER WEISS ICH, OB EIN LEASING-VERTRAG FÜR MICH VON VORTEIL IST?

Stellen Sie sich selbst einige der unten aufgeführten Fragen. Wenn Sie auf eine oder mehrere der Fragen mit Ja antworten, werden Sie aller Wahrscheinlichkeit nach von einem Leasing-Vertrag profitieren.

Q: *Plane ich, meine Ausstattung bzw. meine Infrastruktur zu aktualisieren oder möchte ich mein Tätigkeitsfeld ausdehnen?*

Q: *Wäre es für mich interessant, wenn sämtliche gerätebezogenen Ausgaben auf einer Rechnung stünden?*

Q: *Bin ich daran interessiert, mich gegen Ausfälle oder Veralterung meiner Geräte abzusichern?*

Q: *Sollte ich meinen Cash-flow effizienter verwalten?*

Q: *Würde ich es bevorzugen, für meine Anlagen dann zu bezahlen, wenn ich sie auch benutze?*

Q: *Ist mein Budget oder mein Kapital begrenzt?*



Falls Sie weitere Fragen haben kontaktieren Sie bitte:

**Sony Financial Services Deutschland
Simon Stahl**

Hansaallee 249, 40549 Düsseldorf

Telefon: +49 (0) 211/ 52 68 370. Fax: +49 (0) 211/ 52 68 299

E-Mail: SonyFS.de@delagelanden.com

Bitte besuchen Sie uns unter www.sonybiz.net um das vollständige Angebot an Produkten und Services von Sony einzusehen.